



Als Schweizer Tochterfirma der KSR Group, einem der innovativsten Fahrzeugimporteure und Hersteller in Europa bieten wir eines der spannendsten Produktportfolios in der Schweizer Motorradbranche an. Mit diversen Marken in der Motorrad-, Fahrrad- und Quad-Branche können wir jedem Händler ein ideales Produkt anbieten. Als Gebietsleiter für unser motorisiertes Sortiment, mit den Marken Brixton, Malaguti, Motron, Royal Enfield, Segway und QJ Motor ATV betreuen Sie selbständig die **Deutschschweiz**.

VERKAUFSBERATER IM AUSSENDIENST MOTORRAD 100% (m/w/d)

Ihre Hauptaufgaben:

- Betreuung und Aufbau unserer bestehenden Kunden
- Gezielte Neukundenakquise zur Gebietsabdeckung
- Händlernetzplanung und Potenzialanalyse
- Verantwortung für die quantitative und qualitative Zielerreichung im Gebiet
- Selbständige Vorbereitung, Planung, Durchführung und Nachbearbeitung von Kundenbesuchen
- Unterstützung und Durchführung von Messen, Meetings und Schulungen

Ihr Profil:

- Aus- /Weiterbildung im Technischen und Kaufmännischen oder starkes Interesse
- Erfahrung als Verkaufsprofi im Aussendienst, nicht zwingend aber von Vorteil
- Freude am Verkauf und am Umgang mit Menschen
- Freude und Interesse an der Branche und unseren Produkten
- Jung oder Junggeblieben, da Sie in einem jungen Team arbeiten
- Gültiger Führerausweis Kat. A, B und wünschenswert BE
- Min. 80% Reisebereitschaft in Ihrem Gebiet
- Zweite Landessprache von Vorteil

Unser Angebot:

- Herausfordernde Aufgaben mit Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Motiviertes und zielstrebiges Team in einem innovativen Unternehmen
- Branchenüblicher Fixlohn und Leistungslohn mit Chancen auf Überdurchschnittliche Entlohnung
- Eigenes Firmenfahrzeug, - Handy, und -Laptop
- Homeoffice-Möglichkeit für Büroarbeit

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige und vollständige Bewerbung per E-Mail oder Post.

Ihr Kontakt:

Lukas Bieri, Betriebsleiter

Handy: 079/595 85 08

E-Mail: lukas.bieri@ksr-swiss.ch